

Życiorys:

	<u>Wojciech Gębicki</u>
	Obywatelstwo: Polskie / Brytyjskie
	Znajomość języków obcych: Angielski – biegła Francuski – biegła Niemiecki – praktyczna Rosyjski – praktyczna Ukraiński - praktyczna Słowacki – praktyczna
	Wykształcenie: INSEAD, Fontainbleau MBA Warszawa SGH absolwent wydziału HZ Universite libre de Bruxelles Studia ekonomiczne
	Doświadczenie zawodowe
09/2002 – 12/2008	Wycliffe Management, Londyn, Warszawa, Nowy Jork, Afryka (spółka doradcza z siedzibą w Polsce, oferująca usługi profesjonalistów z doświadczeniem operacyjnym, finansowym oraz w bankowości, zarówno w niewielkich przedsiębiorstwach, jak i międzynarodowych korporacjach. Działalność biznesowa obejmuje: finanse strukturalne, korporacyjną i finansową restrukturyzację, oraz zarządzanie funduszami. Founder and Managing Partner Przykładowe projekty: <ul style="list-style-type: none">• W imieniu dystrybutora amerykańskiego był odpowiedzialny za restrukturyzację i wdrożenie innowacyjnej produkcji o wartości \$400+ milionów i za program finansowania eksportu dla Polskiego M28 Skytruck i M18 aircraft w ramach programu offsetowego;• Lokalny port lotniczy w południowej Polsce (biznesowy model rozwoju, finansowania, i wdrożenia);• Pozyskanie funduszu w wysokości 250 milionów euro z

	<p>PPP dla samorządowej infrastruktury;</p> <ul style="list-style-type: none"> • Rozpoznanie i weryfikacja możliwości przejęcia podmiotów w prywatnym sektorze finansowym w niektórych krajach byłego Związku Radzieckiego w imieniu Anglo-Amerykańskiego inwestora; • Pełnił funkcję Prezesa Elektrowni Pątnów II, w budowie, o wartości 500 milionów euro; • Nadzorował transakcje restrukturyzacji zadłużenia kilku banków, wynegocjowane i zrealizowane przez pracowników WM; • Generalny Dyrektor i największy inwestor indywidualny spółki Polorbis Holidays Ltd., agencji turystycznej z siedzibą w Londynie nabytej bezpośrednio od Orbisu S.A.; • Partner sieci centrów nurkowych na Zanzibarze, Wschodnia Afryka; • Partner kapitałowy w kilku przedsięwzięciach komercyjnych. • Negocjacje i uzyskanie 2,5 miliardowej konsorcjalnej pożyczki dla celów finansowania nabycia 51 % udziału w TP S.A. polskiego operatora telekomunikacyjnego przez Kulczyk Holding S.A. wraz z France Telecom.
10/1999 – 01/2002	<p><u>Autostrada Wielkopolska S.A. Londyn, Warszawa, Poznań</u></p> <p>Wiceprezes Zarządu, Dyrektor Finansowy</p> <p>Odpowiedzialny za:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Osobiste wynegocjowanie i zawarcie prekursorskiego 37 – letniego pakietu finansowania o wartości 930 milionów euro dla pierwszego projektu typu BOT w Polsce – tj. A2 płatnej autostrady, która jest własnością prywatnego koncesjonariusza AW S.A. Projekt A2 został zrealizowany przy udziale EBI i konsorcjum międzynarodowych banków komercyjnych. W styczniu 2001 ta transakcja zdobyła nagrodę Infrastrukturalnej Transakcji Roku 2000, przyznawaną przez czasopismo Project Finance International. <p>Zadania szczególne to:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Przeprowadzenie negocjacji dotyczących finansowania projektu (kapitał, quasi-equity, zobowiązania warunkowe), emisja obligacji krajowych, kredyt dostawcy, pożyczki bankowe komercyjne, międzynarodowa emisja obligacji (przerwana), pożyczki EBOiR i EIB, gwarancje wykonania etc), • Nadzór nad tworzeniem różnych scenariuszy ruchu drogowego, jako danych wejściowych modelu finansowego; • Ponowne opracowanie modelu finansowego i scenariuszy

	<p>wrażliwości niezbędnych do oceny różnych opcji finansowania; wynegocjowanie najlepszych, downside and banking case_założeń do finansowego modelu, z których pochodzą szczegółowe warunki ostatecznej/końcowej pożyczki, kapitał oraz gwarancje;</p> <ul style="list-style-type: none"> • Opracowanie długo i krótko -terminowych strategii typu hedge - ryzyka walutowe i stopy oprocentowania; • Kierował procesem renegotjacji Umowy Koncesyjnej z Agencją ds. Autostrad, jak również z Ministerstwami Transportu i Finansów, tak aby była zgodna ze standardami finansowania międzynarodowych projektów i ze szczególnymi wymaganiami światowych rynków kapitałowych; • Wynegocjowanie warunków finansowych Umowy na Budowę i OEM kontraktu z podwykonawcami AW S.A..
11/1998 – 11/1999	<p>Credit Lyonnais Bank Polska S.A. Warszawa oddelegowanie na jeden rok</p> <p>Wiceprezes Zarządu, CL Bank Polska S.A.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Odpowiedzialny za obsługę klientów: Commercial Banking, Customer Service Department (i.e. średniego szczebla), Corporate Finance Department, Capital Markets i M&A Departments, w tym pełna odpowiedzialność za sieć krajowych oddziałów.
10/1997 – 10/1999	<p>Credit Lyonnais, z siedzibą UK, Londyn</p> <p>Dyrektor, Szef Doradztwa Korporacyjnego na Centralną i Wschodnią Europę</p> <ul style="list-style-type: none"> • Odpowiedzialny za koordynację między lokalną siecią oddziałów z obszarami centralnych inwestycji produktów bankowych w procesie marketingu i realizacji transakcji doradztwa i kompleksowego finansowania. Koncentrował się na funkcji korporacyjnego finansowania i, produktami bankowości korporacyjnej, kapitale publicznym i prywatnym, M&A, emisji obligacji, structured and project finance, finansowaniu handlu, oraz commodity –linked i finansowych instrumentach pochodnych.
02/1996 – 10/1997	<p><u>West Merchant Bank, członek Westlb Group Londyn</u></p> <p>Kierownik, Departament Inwestycji Bankowych</p>
04/1991 – 02/1996	<p><u>Europejski Bank Odbudowy i Rozwoju, Londyn</u></p> <p>Principal Banker, Departament Bankowości</p> <ul style="list-style-type: none"> • Szef Projektu z pełnym P&L i logistyczną odpowiedzialnością za kapitał, zadłużenie i quasi-equity inwestycje o wartości 180 milionów dolarów;

	<ul style="list-style-type: none"> • Wraz z szefami innych projektów zarządzał kilkoma dużymi transakcjami dot. projektów finansowych w prywatnym sektorze we Wschodniej Europie (wartość inwestycji od 16 do 100 milionów dolarów) • Odpowiedzialność za relacje z polskimi rynkami kapitałowymi
1989 - 1991	<p><u>NBP, departament skarbowy wymiany walutowej</u></p> <p>Łączył funkcję Głównego FX Ekonomisty oraz Naczelnika Wydziału Badań i Zarządzania Aktywami</p>
1988 - 1989	<p>Impexmetal Corp. Warszawa</p> <p>Kierownik sprzedaży w Dziale Miedzi</p> <ul style="list-style-type: none"> • Odpowiedzialny za transakcje sprzedaży na LME i do dużych klientów niemieckich.
1987 - 1988	<p>Clakson Gordon Biegli Rewidenci, Kanada, Toronto</p> <p>Asystent księgowy</p>